



Das Unternehmen, für den wir einen Concept Development Manager suchen, gehört zu den beliebtesten Bio-Unternehmen Deutschlands mit über 1.000 verschiedenen Produkten, die in über hundert eigenen Filialen, über einen Online-Shop sowie über zahlreiche Handelspartner in Deutschland und in der Schweiz vertrieben werden. Der Betrieb, der über 2.000 Mitarbeiter zählt, kann auf eine über 30-jährige Firmengeschichte zurückblicken.

## **Concept Development Manager / Einkäufer Gastro/Convenience (m/w)** *mit Erfahrung im Gastronomiebereich*

### **Das Unternehmen**

Das Unternehmen, für den wir den neuen Mitarbeiter suchen, vertreibt Lebensmittel aus biologischem Anbau, wobei jedes Produkt nach strengen Qualitätsmaßstäben gesund und nachhaltig erzeugt sowie schonend verarbeitet wird. Zu den Unternehmensgrundsätzen gehören eine starke Orientierung am Kunden, Selbstverantwortung sowie eine ganzheitliche Weltauffassung. Auch die Weiterbildung der Mitarbeiter und die Förderung der persönlichen Entwicklung zählen zu den Unternehmenswerten. Kurze Entscheidungswege und eine direkte Kommunikation prägen die Arbeitsatmosphäre.

### **Die Funktion**

Der neue Concept Development Manager ist für den Gastro-/Convenience-Bereich zuständig und entwickelt Konzepte beispielsweise neue für Bio-Backwaren- und Kaffeinnovationen. Daher wird bereits erworbene Erfahrung im Implementieren von Foodkonzepten in Retail-Filialen erwartet. Als Concept Development Manager wird er/sie Konzepte entwickeln und diese umsetzen. Innerhalb der Strategien sollte auch Raum für neue Produkte und Produktgruppen sein, welche die bestehenden Produktgruppen erfolgreich ergänzen. Nach der Implementierung ist der Concept Development Manager mit der Überwachung, Einhaltung und Anpassung des neuen Projektes betraut.

### **Anforderungen**

Wichtig ist, dass sich der neue Mitarbeiter in der Gastronomie auskennt und er bereits neue Food- und Conveniencekonzepte wie Food to go entwickelt hat. Er sollte sowohl im Marketing als auch im Einkauf stark sein. Des Weiteren sollte er Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft mitbringen.

- Kaufmännische Ausbildung mit Berufserfahrung oder ein abgeschlossenes Studium mit wirtschaftlichem Hintergrund.
- Erfahrung im Projektmanagement sowie Umsetzungsstärke
- Stark im Verhandeln, interessiert an nachhaltigen Lösungen sowie kommunikativ
- Strukturierte, analytische und handlungsorientierte Arbeitsweise
- Begeisterungsfähigkeit, Selbständigkeit, Belastbarkeit, Detailtreue und Organisationstalent
- Ein echter Teamplayer mit einem starken Interesse an Bioprodukten und am Handel



Konnten wir Ihr Interesse wecken? Dann wartet auf Sie eine abwechslungsreiche Stelle in einem angenehmen und offenen Arbeitsumfeld, in dem Sie Ihre Ideen umsetzen und Ihre Freude an der Arbeit mit Bio-Produkten entfalten können.

Nehmen Sie für weitere Informationen oder eine Terminabsprache unverbindlich Kontakt mit uns auf. Natürlich werden alle Dokumente und Informationen vertraulich behandelt.

Johan Ekers

De Houtakker 51

6681 CW Bommel

Tel: [+31 481 471152](tel:+31481471152)

Mob: [+31 6 40888543](tel:+31640888543)

Email: [johan@therecruitingspecialist.nl](mailto:johan@therecruitingspecialist.nl)

Internet: [www.therecruitingspecialist.nl](http://www.therecruitingspecialist.nl)