



# THE RECRUITING SPECIALIST

## *Basis für Wachstum*

Seit viele Jahren ist der Betrieb erfolgreich in der Produktion und im Vertrieb von Sämlingen und (Jung-)Pflanzen (Gemüse, Schnittblumen, Kräuter, Topfpflanzen etc.) aktiv und richtet sich dabei an Hobby- sowie an professionelle Gärtner. Viel Wert wird auf Spitzentechnologie, gartenbauliche Kompetenz und Qualitätskontrolle gelegt, um den Marktanforderungen jederzeit gerecht zu werden. Das Unternehmen mit Hauptsitz im Nahen Osten besitzt Joint-Venture-Gartenbaubetriebe in Süd- und Osteuropa sowie in Südafrika; über 900 Mitarbeiter sind weltweit für das Unternehmen tätig. Gesucht wird derzeit nach einem neuen

## **Verkäufer (Jung)Pflanzen m/w** - mit kommerziellem Gespür und Verhandlungsgeschick -

### **Die Funktion**

Der neue Mitarbeiter betreut Neu- und Bestandskunden innerhalb seines Vertriebsbereiches. Er beobachtet die Markt- und Wettbewerbssituation und sucht nach neuen Absatzchancen im Einzelhandel. Zu seinem Aufgabenbereich gehören Preisverhandlungen, die Betreuung der Kunden vor und nach dem Kauf sowie die Repräsentation des Unternehmens. Er erstellt Wochen- und Jahrespläne nach den Vorgaben des zuständigen Sales Managers und setzt diese um. Weiterhin erarbeitet er monatlich und saisonbezogen schriftliche Berichte hinsichtlich der erreichten Ziele und sammelt wichtige Informationen bzgl. Markttrends und Wettbewerb. Der neue Mitarbeiter arbeitet mit der Marketing-, Finanz- und Exportabteilung sowie den Produktionsstätten zusammen. Er steht in engem Kontakt zu den Zulieferern und zu potentiellen Kooperationspartnern.

### **Die Anforderungen**

Vom gesuchten Kandidat wird erwartet, dass er die deutsche und englische Sprache verhandlungssicher beherrscht. Er hat ein gutes Marktgespür, ist zuverlässig, pünktlich und präzise. Er kann sich gut ausdrücken und weiß seine Arbeit zu planen. Der neue Mitarbeiter sollte erfolgsorientiert und verhandlungsstark sein, über soziale Kompetenzen verfügen, Organisationstalent mitbringen und mit beiden Beinen im Leben stehen.

Weitere Voraussetzungen:

- Mehrere Jahre Berufserfahrung im Zierpflanzenbau oder Gartenbau
- Mindestens 3 Jahre Sales-Erfahrung
- Keine 9-to-5-Mentalität
- Reisebereitschaft
- Sicherer Umgang mit den Office-Programmen

Verfügen Sie über mehrjährige Erfahrung im Sales Bereich sowie über Kenntnisse im Zierpflanzen-/Gartenbau? Möchten Sie den nächsten Schritt auf Ihrer Karriereleiter in einem international agierenden Unternehmen machen? Auf den richtigen Kandidaten wartet eine abwechslungsreiche Stelle mit einem angemessenen Gehalt. Trifft dieses Profil auf Sie zu, dann nehmen Sie bitte Kontakt mit uns auf.

Frans Neijenhuis  
Mobil: +31 6 10782861

[frans@therecruitingsspecialist.nl](mailto:frans@therecruitingsspecialist.nl)  
10782861

+31 6

[www.therecruitingsspecialist.nl](http://www.therecruitingsspecialist.nl)