



Key Account Manager Bio-Gemüse (m/w/d)

Insel Reichenau, Deutschland Teilweise Home-Office Vollzeit



Wer wir sind und wen wir suchen

Die **Reichenau-Gemüse eG** ist die **Erzeugergenossenschaft** der Reichenauer Gemüsegärtner und garantiert als solche eine **regionale und umweltfreundliche Gemüseproduktion** mit **über 50 % Bio-Anteil**.

Die bekannten **Gemüseprodukte**, erzeugt auf der **Insel Reichenau** und im nahen **Hegau**, sowie **Frischeprodukte aus der ganzen Welt** werden **über** die Absatzgenossenschaft **Reichenau-Gemüse-Vertriebs eG** vermarktet.

Für unser dynamisches **Großhandels-Vertriebsteam** suchen wir zum frühestmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit einen motivierten und engagierten **Key Account Manager (m/w/d)** für **Bio-Gemüse** als zentrale Schnittstelle zwischen Kunden, Erzeugern, Produktion sowie Logistik.

Bitte beachten Sie, dass bei uns die Unternehmenssprache Deutsch ist und wir daher ausschließlich Bewerbungen auf Deutsch entgegennehmen.

Das bewirken Sie bei uns

- **Verantwortung** für die **Betreuung und strategische Weiterentwicklung** unserer **Key Accounts** und Großhandelskunden mit **Schwerpunkt Bio-Gemüse**
- **Aktive Vermarktung** unseres Sortiments sowie **kompetente Beratung** unserer Kunden zu Produkten, Verfügbarkeiten und Markttrends
- **Erstellung, Nachverfolgung und Verhandlung von Angeboten** sowie eigenständige **Abwicklung von Aufträgen**
- **Enge Abstimmung mit Erzeugerbetrieben** und Einkauf zur optimalen Mengenplanung und Vermarktung unserer Produkte
- **Mitwirkung** an der **Weiterentwicklung unseres Bio-Sortiments**
- **Koordination von Erntemeldungen** sowie **Sicherstellung termingerechter Lieferungen** an unsere Kunden
- **Organisation und Planung von Transporten** in Zusammenarbeit mit Speditionen und Logistikpartnern
- **Steuerung eines reibungslosen Warenflusses** zwischen Erzeugern, Logistik und Kunden sowie Bearbeitung von Reklamationen

Das macht Sie aus

- **Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung** oder vergleichbare Qualifikation
- **Erfahrung im Vertrieb**, Key Account Management von Vorteil
- **Begeisterung für Bio-Lebensmittel** und frisches Gemüse
- **Ausgeprägte Kundenorientierung** und **lösungsorientierte, selbständige Arbeitsweise**
- **Organisationstalent** und Freude an abwechslungsreichen Aufgaben
- **Teamfähigkeit** und **Kommunikationsstärke**
- **MS Office Kenntnisse**, Erfahrung mit MS Dynamics von Vorteil
- **Bereitschaft zu Wochenend- sowie zu saisonalen Feiertagsdiensten**
- Flexibilität in einer **Ganzjahresarbeitszeitregelung**
- (in den Sommermonaten aufgrund der Produktion mehr Arbeitsaufkommen)

Das macht uns aus

- **Sicherer und moderner Arbeitsplatz** in einer zentralen Vermarktungseinrichtung auf der wunderschönen Gemüse-Insel Reichenau
- Arbeitgeber mit **nachhaltiger und zukunftsorientierter Ausrichtung**
- **Spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit** zwischen Vertrieb, Landwirtschaft und Logistik
- **Strukturierte Einarbeitung**
- **Faire Vergütung** bei einer 38-Stunden-Woche (Zuschläge für Wochenend-/ und Feiertagsdienste)
- **Attraktive Sonderzuwendungen** bis zu einem Bruttomonatsgehalt sowie Urlaubsgeld
- **30 Tage Jahresurlaub** plus Sonderurlaubstage bzw. bezahlte Freistellungen
- **Vergünstigte Angebote** wie Essenszuschüsse, Mitarbeitervorteile beim Bezug von Obst und Gemüse sowie vielfältige Zusatzleistungen (betriebliche Unfallversicherung, vermögenswirksame Leistungen)
- **Benefits** wie z. B. Hansefit und JobRad
- **Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten** durch ein umfangreiches Weiterbildungsangebot

Reif für die Gemüseinsel? Dann bewerben Sie sich jetzt!

Ihre Ansprechpartnerin

Reichenau-Gemüse-Vertriebs eG
Evi Pfennigsdorf
Marktstraße 1
78479 Reichenau

T +49 (0) 7534 9200-24
F +49 (0) 7534 9200-148

E-Mail: bewerbung@reichenaugemuese.de

Jetzt bewerben:

<https://reichenaugemuese.onapply.de/bewerbung/329123.html>

Reichenau-Gemüse eG

Marktstr. 1

78479 Insel Reichenau

Deutschland