



Das Unternehmen, für den wir einen Einkäufer / Sortimentsmanager für das Trockensortiment suchen, gehört zu den beliebtesten Bio-Unternehmen Deutschlands mit über 1.000 verschiedenen Produkten, die in über hundert eigenen Filialen, über einen Online-Shop sowie über zahlreiche Handelspartner in Deutschland und in der Schweiz vertrieben werden. Der Betrieb, der über 2.000 Mitarbeiter zählt, kann auf eine über 30-jährige Firmengeschichte zurückblicken. Für ihre Abteilung Einkauf / Sortimentsmanagement in Bundesland Hessen ist die folgende Position zum nächstmöglichen Zeitpunkt zu besetzen:

- Einkäufer / Sortimentsmanager (m/w) Trockensortiment - *Mit Erfahrung, Verhandlungsgeschick und Organisationstalent*

Das Unternehmen

Der Betrieb verkauft Lebensmittel aus biologischem Anbau, wobei jedes Produkt nach strengen Qualitätsmaßstäben gesund und nachhaltig erzeugt sowie schonend verarbeitet wird. Zu den Unternehmensgrundsätzen gehören eine starke Orientierung am Kunden, Selbstverantwortung sowie eine ganzheitliche Weltauffassung. Auch die Weiterbildung der Mitarbeiter und die Förderung der persönlichen Entwicklung zählen zu den Unternehmenswerten. Kurze Entscheidungswege und eine direkte Kommunikation prägen die Arbeitsatmosphäre.

Die Funktion

Der neue Mitarbeiter wird zusammen mit seinem Team das Trockensortiment strategisch und operativ ausbauen sowie neue Konzepte entwickeln bzw. diese auch realisieren. Dazu hält er Kontakt und führt Gespräche zur Sortimentsgestaltung und verhandelt selbstverantwortlich mit den Lieferanten. Er verantwortet den Produktlebenszyklus und das Category Management innerhalb des geführten Sortimentes.

Ebenfalls in seinen Aufgabenbereich fallen Aspekte des Marketings und der Preisgestaltung sowie eine enge Zusammenarbeit mit den Filialen, mit denen die Marketingstrategie abgesprochen wird.

Der neue Mitarbeiter arbeitet eng mit den Nahtstellen der Abteilung zusammen und wird durch eine/n Mitarbeiter/in unterstützt, den/die er auch führt.

Anforderungen

Der neue Einkäufer sollte bereits Erfahrungen im Einkauf des filialisierten Einzelhandel, und vor allem in (Bio)Food-Bereich, mitbringen. Da er mit Lieferanten in Verhandlung tritt, sollte er kommunikativ stark sein und Überzeugungskraft mitbringen.

Ihr Profil

- Kaufmännische Ausbildung mit Berufserfahrung oder ein abgeschlossenes Studium mit wirtschaftlichem Hintergrund.
- Erfahrung im Projektmanagement sowie Umsetzungsstärke.
- Stark im Verhandeln und nachhaltig lösungsorientiert.



- Strukturierte, analytische und handlungsorientierte Arbeitsweise.
- Begeisterungsfähigkeit, Selbständigkeit, Belastbarkeit, Detailtreue und Organisationstalent.
- Ein echter Teamplayer mit einem starken Interesse an Bioprodukten und am Handel.
- Gute Beherrschung von Excel, Word und PowerPoint; idealerweise auch Erfahrung mit SAP.

Konnten wir Ihr Interesse wecken? Dann wartet auf Sie eine abwechslungsreiche Stelle in einem angenehmen und offenen Arbeitsumfeld, in dem Sie Ihre Ideen umsetzen und Ihre Freude an der Arbeit mit Bio-Produkten entfalten können.

Nehmen Sie für weitere Informationen oder für eine Terminabsprache unverbindlich Kontakt mit uns auf. Natürlich werden alle Dokumente und Informationen vertraulich behandelt.

Johan Ekers
De Houtakker 51
6681 CW Bommel (NL)
Tel: +31 481 471152
Mob: +31 6 40888543
Email: johan@therecruitingspecialist.nl
Internet: www.therecruitingspecialist.nl