



THE RECRUITING SPECIALIST

Basis für Wachstum

Unser Auftraggeber gehört zu den Marktführern für biologischen Pflanzenschutz und natürliche Bestäubung mit fast 30 Niederlassungen weltweit. Für den Ausbau der Märkte Deutschland, Österreich und Schweiz suchen wir:

Account Manager biologischen Pflanzenschutz (m/w/d) DACH-Region

– mit starker Persönlichkeit und echtem Pioniergeist –

Das Unternehmen

Das Unternehmen, für das wir einen Account Manager suchen, entwickelt innovative und nachhaltige Lösungen für Gartenbau und Landwirtschaft als hervorragende Alternative zum chemischen Pflanzenschutz. Es handelt sich um ein internationales, zukunftsorientiertes Unternehmen, in dem viel Wert auf ein soziales Arbeitsklima gelegt wird, das von gegenseitigem Respekt und Unterstützung geprägt ist.

Die Funktion

Sie erweitern und vertiefen die Kundenbeziehungen im konventionellen und ökologischen Gartenbau sowie das Netzwerk mit Fachhändlern. Sie gehen aktiv auf Anbauer zu und bieten ihnen Lösungen zur Optimierung der Produktionsprozesse. Mit den Vertriebshändlern arbeiten Sie eng zusammen und sorgen für einen effizienten Ein- und Verkaufsprozess. Für die Kunden sind Sie ein wichtiger Berater und unterstützen sie mit Ihrem Wissen über Innovationen und Forschung im Bereich des biologischen Pflanzenschutzes.

Innerhalb des Unternehmens unterstützen Sie die Organisation des Horti-Teams, inspirieren Ihre Kollegen und geben ihnen Ihr Wissen und Ihre Erfahrung weiter. In Ihrer Position arbeiten Sie mit den Account Managern der anderen europäischen Länder zusammen und berichten an den General Manager DACH.

Die Anforderungen

Sie bringen Ehrgeiz und Elan, eine starke Persönlichkeit und echten Pioniergeist mit. Durch Ihre Kreativität und Entschlossenheit gelingt es Ihnen, schnell ein Netzwerk aufzubauen. Sie kennen die Arbeitsweisen von Vertriebspartnern und knüpfen erfolgreich Kontakte zu Kunden und Kollegen, um eine dauerhafte und produktive Zusammenarbeit mit Wachstumspotential zu sichern. Der Schwerpunkt liegt zunächst auf dem Unterglasanbau von Gemüse, Obst und Beerenobst.

Ihre Voraussetzungen

- * ausgeprägte kaufmännische, kommunikative und empathische Fähigkeiten
- * strukturierte Arbeitsweise und Durchsetzungsvermögen
- * Sie sind aktiv und haben Freude an Kundenbesuchen.
- * Sie können sich fließend in Deutsch und Englisch verständigen.
- * Bereitschaft für regelmäßige Reisen im In- und Ausland



THE RECRUITING SPECIALIST

Basis für Wachstum

Sie werden Teil eines erfolgreichen und schnell wachsenden internationalen Unternehmens, in dem ein hoch motiviertes Team zielstrebig daran arbeitet, neue Märkte zu erschließen. Angeboten werden ein der Position angemessenes Vergütungspaket sowie gute Aufstiegsmöglichkeiten.

Bereit für eine neue Herausforderung? Wir freuen uns auf Ihre Reaktion. Haben Sie noch Fragen oder möchten Sie mehr erfahren, bevor Sie sich bewerben? Ein Anruf genügt, das Gespräch bleibt selbstverständlich vertraulich.

Frans Neijenhuis

Tel. 0031-610782861

E-Mail: frans@therecruiting specialist.nl

Internet: www.therecruiting specialist.nl