



THE RECRUITING SPECIALIST

basis voor groei

Unser Auftraggeber ist ein weltweit agierendes Unternehmen, das eine breite Palette an hochwertigem Obst und Gemüse produziert, verarbeitet und vertreibt. Für den weiteren Ausbau des Vertriebs in den deutschsprachigen Ländern suchen wir ein engagiertes und begeisterungsfähiges Teammitglied mit Arbeitsplatz im Raum Würzburg:

Sales Manager (m/w/d) Obst & Gemüse Deutschland und Österreich – mit Erfahrung und Teamfähigkeit –

Das Unternehmen

Das Unternehmen, für das wir einen Sales Manager suchen, zählt zu den weltweit erfolgreichsten und größten Produzenten von Obst und Gemüse. Für die Benelux-Länder und Nordeuropa hat das Unternehmen eine eigene Tochtergesellschaft, die sich hauptsächlich auf die Märkte in diesen Ländern konzentriert. Das vom Unternehmen produzierte Obst und Gemüse wird sowohl frisch als auch verarbeitet und verpackt ausgeliefert. Dank der hohen Qualität konnte sich der Betrieb in den letzten Jahrzehnten eine starke internationale Marktposition aufbauen. Zu den Unternehmensgrundsätzen zählen das Streben nach kontinuierlicher Qualitätsverbesserung, die Integration des Nachhaltigkeitsgedankens in die täglichen Geschäftsaktivitäten sowie die Offenheit für Innovationen.

Die Funktion

Zu Ihren Aufgaben gehört es, bestehende Großkunden in Deutschland und Österreich mit Obst und Gemüse zu beliefern, aber auch neue Kunden zu akquirieren. Mit diesen arbeiten Sie intensiv zusammen und führen Beratungsgespräche und Preisverhandlungen. Weiterhin erstellen Sie Jahrespläne und tragen Verantwortung für das Jahresbudget.

In Ihrer neuen Funktion ist es möglich, drei Tage pro Woche im Büro im Raum Würzburg und zwei Tage pro Woche von zu Hause aus zu arbeiten. Von dort bauen Sie eine enge Beziehung zu Ihren Kunden in den deutschsprachigen Ländern (Deutschland, Österreich) auf. Dabei werden sie von einem jungen Verkaufsteam unterstützt. Bei entsprechender Qualifikation und hervorragenden Vertriebsfähigkeiten werden Sie dieses Team in Zukunft auch leiten. Das Unternehmen unterstützt Sie bei der Vorbereitung auf diese Führungsposition.

Die Anforderungen

Sie bringen mindestens 5 Jahre Erfahrung im Ein- oder Verkauf von Obst und Gemüse mit. Vorzugsweise verfügen Sie bereits über ein gutes Netzwerk an Großhändlern in Deutschland und Österreich. Weiterhin arbeiten Sie selbstständig und ergreifen die Initiative.



THE RECRUITING SPECIALIST

basis voor groei

Sie sind kommunikativ stark und können sich gut in die Wünsche und Bedürfnisse der Kunden hineindenken.

Ihre Voraussetzungen

- * Abgeschlossenes Betriebswirtschaftsstudium oder Ausbildung im Großhandel
- * Sie bringen Kunden- und Serviceorientierung mit.
- * Sie ergreifen die Initiative und verfügen über Durchsetzungskraft.
- * Stressbeständigkeit und Kommunikationsgeschick gehören zu Ihren Stärken.
- * 5 Jahre Vertriebserfahrung sind Voraussetzung.
- * Sicherer Umgang mit MS-Office
- * Sie sind bereit, in und von Deutschland aus zu arbeiten.
- * Ihre Deutsch- und Englischkenntnisse sind sehr gut.
- * Sie bringen Reisebereitschaft mit (rund 30% der Arbeitszeit).

Sie arbeiten – zusammen mit engagierten Kollegen – für ein erfolgreiches, dynamisches und international tätiges Unternehmen. Ihr Gehalt und weitere Leistungen sind entsprechend den Anforderungen dieser Arbeitsstelle und Ihrer Arbeitserfahrung. Konnten wir Sie für diese Stelle begeistern? Nehmen Sie dann so schnell wie möglich Kontakt mit uns auf. Haben Sie noch Fragen? Wir freuen uns über Ihren Anruf.

Frans Neijenhuis

Tel. 0031-610782861

E-Mail: frans@therecruitingspecialist.nl

Internet: www.therecruitingspecialist.nl