



# Dr. Schwerdtfeger

---

## FOOD HR CONSULT

Seit mehr als 15 Jahren ist die Dr. Schwerdtfeger Personalberatung der führende Ansprechpartner bei der Besetzung von Fachexperten und Führungskräften in mittelständischen Unternehmen sowie kleinen Firmen und Konzernen. Sorgfältige Analysen der individuellen Bedürfnisse unserer Mandanten sowie die enge persönliche Begleitung im Auswahl- und Entwicklungsprozess bilden die Grundlage für richtige Entscheidungen.

Sie sind mit Begeisterung und Leidenschaft im Vertrieb aktiv, haben eine hohe Affinität zum Thema Bio-Lebensmittel und wünschen sich eine neue berufliche Perspektive, bei der Sie diese Bereiche zusammenbringen können?

Dann könnte folgende Herausforderung, die wie aktuell besetzen, für Sie möglicherweise die ideale Position sein:

### Key Account Manager – Bio-Lebensmittel (m/w) (Norddeutschland)

#### Ihre Aufgaben

In dieser Funktion setzen Sie die nationale Vertriebsstrategie mit dem Schwerpunkt Lebensmitteleinzelhandel und dem Fachhandel für das Bio-Sortiment um. Sie verantworten Umsatz und Ergebnisse und legen mit Ihrer Arbeit die Grundlage für ein weiterhin nachhaltiges, erfolgreiches Wachstum im Segment Bio. Zu Ihren Aufgaben gehören:

- der Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen und Netzwerken,
- das Führen von Jahres- und Verkaufsgesprächen,
- Erstellung kundenbezogener Budgetplanungen,
- die Beobachtung der Mitbewerber und Kunden zur Optimierung marktgerechter und innovativer Produkte.

In dieser abwechslungsreichen und zentralen Position arbeiten Sie in direkter Anbindung an die Geschäftsleitung.

#### Ihr Profil

Für diese verantwortungsvolle Aufgabe bringen Sie einen kaufmännisch-betriebswirtschaftlichen Hintergrund oder eine Ausbildung im Lebensmittelbereich mit und haben idealerweise bereits Erfahrungen im Vertrieb von Bio-Obst oder Bio-Gemüse gesammelt. Sie sind mit den Strukturen im Handel bestens vertraut, kennen die Entscheider und haben ein gutes, tragfähiges Netzwerk. Als Vertriebspersönlichkeit mit ausgeprägter Hands-on-Mentalität verfügen Sie über sehr gute Kommunikationseigenschaften und Begeisterungsfähigkeit.

Darüber hinaus sind Sie:

- teamfähig, belastbar, engagiert und flexibel,
- bereit für eine intensive Reisetätigkeit innerhalb Deutschlands und
- versiert im Umgang mit den gängigen MS-Office-Anwendungen.

#### Zum Unternehmen

Unser Mandant ist im Bereich der Produktion und des Vertriebs von frischen, pflanzlichen Lebensmitteln aktiv und ist Teil einer stark diversifizierten, führenden Unternehmensgruppe des Agribusiness.

Mehr als 500 Mitarbeiter tragen an verschiedenen Standorten in Deutschland mit ihrer Arbeit zum Erfolg des Unternehmens, welches vom Stammsitz in Norddeutschland aus geleitet wird, bei. Unser Mandant ist im Markt für seine hohen Qualitätsstandards und die Sicherheit seiner Produkte von der Erzeugung bis hin zur Vermarktung im deutschsprachigen Raum bekannt.

#### Kontakt

Haben Sie Interesse an dieser herausfordernden Aufgabe und suchen eine langfristige Perspektive in einem sehr gut aufgestellten und wachsenden Unternehmen?

Dann steht Ihnen Rainer Haske als Ansprechpartner für einen ersten Austausch zur Verfügung. Alternativ können Sie uns auch gerne direkt Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen online zusenden. Wir behandeln Ihre Unterlagen selbstverständlich absolut vertraulich.



Rainer Haske  
Berater  
Tel. 04473-94336-17  
haske@personal-schwerdtfeger.de

Ihre Karriere in guten Händen!