



THE RECRUITING SPECIALIST

Basis für Wachstum

Für ein renommiertes, international agierendes Fruchthandelsunternehmen mit Hauptsitz in den Niederlanden suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

(Junior-)Verkäufer (m/w/d) Obst DACH

- Homeoffice mit Reisetätigkeit -

Das Unternehmen

Dank der hervorragenden Zusammenarbeit mit Produzenten und Einzelhandel konnte das international agierende Unternehmen, für das wir eine(n) Verkäufer(in) suchen, eine starke Marktposition aufbauen – vor allem im Handel von Obst, auf den sich der Betrieb spezialisiert hat. Das junge, professionelle Team arbeitet mit vollem Einsatz an einer starken Positionierung der Marke im Obst- und Gemüsebereich. Das Unternehmen bezeichnet sich selbst als informell, dynamisch und schnell wachsend mit einer großen Begeisterung sowohl für das Produkt als auch für die Produzenten, Mitarbeiter und Endverbraucher.

Die Funktion

Als (Junior-)Verkäufer/in sind Sie für die tägliche Erledigung aller Verkaufsaktivitäten verantwortlich, u. a. für Erstellung und Ausführung des Verkaufsplans, Verkaufsstatistiken sowie Erreichung der Verkaufsziele. Im Fokus stehen dabei ein optimaler Service und die Erfüllung der Kundenwünsche unter Berücksichtigung der Preisoptimierung. Zu Ihrem Aufgabenbereich zählen weiterhin die Pflege der Kundenkontakte, der Aufbau neuer Kundenbeziehungen, die Entgegennahme von Bestellungen, die Überprüfung der Verfügbarkeit, die sorgfältige und termingerechte Abwicklung und Nachverfolgung der Aufträge sowie die Abwicklung von Reklamationen.

Die Anforderungen

Sie sollten Verkaufserfahrung, möglichst in einem internationalen Umfeld, sowie eine Leidenschaft für frische Produkte mitbringen. Auch Serviceorientierung, analytisches Denken sowie ausgezeichnete Microsoft-Office-Kenntnisse werden vorausgesetzt. Ihre künftige Position basiert auf einer engen Zusammenarbeit mit anderen Mitarbeitern, u. a. aus Vertrieb, Logistik und Lagerhaltung. Daher sollten Sie über sehr gute kommunikative Eigenschaften, Teamgeist sowie über die Fähigkeit, Probleme schnell zu lösen, verfügen. Auch die sichere Beherrschung der deutschen und englischen Sprache ist notwendig. Nach einer Einarbeitungszeit in den Niederlanden kann im Homeoffice gearbeitet werden. Die Stelle besteht zu rund 20 Prozent aus Reisetätigkeit (ungefähr eine Geschäftsreise pro Monat).

Unser Angebot

Auf den passenden Kandidaten wartet eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem erfolgreichen, dynamischen und internationalen Unternehmen mit einer offenen, kollegialen Arbeitsatmosphäre und einer leistungsgerechten Vergütung.

Konnten wir Ihr Interesse wecken? Dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail zu oder rufen Sie uns einfach an. Natürlich behandeln wir das Gespräch vertraulich.

Frans Neijenhuis

Mobil: +31 6 10782861

E-Mail: frans@therecruiting specialist.nl