Unser Herz schlägt für Obst und Gemüse! Als Full-Service-Provider bieten wir ein abwechslungsreiches Spektrum an Tätigkeitsfeldern. Wir verknüpfen als Traditionsunternehmen klassische Werte mit agilen Methoden und bewegen uns dabei stets auf Augenhöhe, trendorientiert und immer mit einem gehörigen Maß an Dynamik und Spirit.

Auf unserer Entwicklungsreise konnten wir uns immer auf die eine entscheidende Komponente verlassen:
Ein motiviertes und starkes Team!
Doch wir wollen noch mehr: Tradition meets Future! **Und jetzt kommst du ins Spiel!**

Für unsere Niederlassung in Kaarst (Deutschland) suchen wir ab sofort eine(n)

Key Account Manager (w/m/d)

Deine Aufgaben

- Verantwortung von Discount und LEH-Key-Accounts
- Realisierung gesetzter, vertrieblicher Ziele in enger Abstimmung mit dem Teamlead und der Geschäftsführung
- Preis- und Konditionenverhandlung im Rahmen von Jahresgesprächen und Ausschreibungen der Key-Accounts
- Kunden- und Marktanalysen sowie Wettbewerbsanalyse
- Kontrolle und Reporting der Zielerreichung
- Auf- und Ausbau vorhandener Kundenstämme einschließlich Akquisition von Neukunden
- Produkt-Entwicklung in Zusammenarbeit mit Marketing, Einkauf und Geschäftsleitung

Deine Fähigkeiten

- eine engagierte und teamfähige Persönlichkeit mit hoher Sozialkompetenz und kommunikativen Stärken
- eine erfolgreich abgeschlossene (akademische) Ausbildung, idealerweise in der Lebensmittel-Branche und/oder fachspezifische Aus- und Weiterbildung (z.B. Fachwirt Einkauf)
- mehrjährige vertriebsrelevante Berufserfahrung in der Lebensmittelbranche
- Verhandlungsgeschick und strukturierte Arbeitsweise
- idealerweise fließendes Deutsch und Englisch, weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil

Deine Perspektive

- In einem Unternehmen mit Tradition arbeiten, dass seiner Zeit stets einen Schritt voraus ist – das sind wir.
- Als Teil von uns trägst Du von Anfang an viel Verantwortung. ABER wir lassen Dich selbstverständlich nicht in den sauren Apfel beißen! Wir unterstützen Dich mit unserem Onboarding-Programm von Tag 1 an.
- Natürlich gehen auch wir jeden Trend mit: Obstkorb, Getränke, Corporate Benefits.... aber statt Kicker oder Playstation, machen wir dann doch lieber Outdoor-Sport oder lernen eine neue Sprache zusammen - bei uns ist immer was los.

Also, statt Erbsen-Zählerei… Neugierig geworden?
Dann werde Teil unserer **KÖLLA** Family!

Wenn Du magst, bewirb dich doch direkt per Email jobs@koella.com. Wir nehmen jede Bewerbung persönlich!
Und P.S.: Mehr als ein Lebenslauf ist nicht nötig.

Hast Du noch Fragen?
Dann wende dich gern an:

Julia Tillmann
jobs@koella.com
Human Resources
+49 (2131) 66 13 479