

Wir sind ein Familienunternehmen in vierter Generation, das sich die Produktion von Qualitätsgemüse sowie die Zuverlässigkeit, Schnelligkeit und Flexibilität der Vermarktung zum obersten Ziel gesetzt hat. Nach langjähriger Erfahrung im Gemüsebau sind wir ein Garant für Qualität und Frische. Unsere Anbauflächen befinden sich in Niedersachsen, Mecklenburg-Vorpommern, Südhessen und in Spanien.



BEHR

Zur Erweiterung unseres Teams suchen wir für unseren Standort in 64521 Groß-Gerau zum nächstmöglichen Termin einen

Verkäufer / Key Account Manager (m/w/d) in Vollzeit

Ihr Aufgabengebiet

- Betreuung unserer nationalen Kunden aus der Lebensmittelbranche
- Weiterentwicklung der Kundenbeziehungen und Aufbau neuer Partnerschaften
- Steuerung und Nachverfolgung von Kundenanfragen
- inhaltliche Gestaltung und Verhandlung von Angeboten
- enge Zusammenarbeit mit den Bereichen Produktion, Produkt- und Materialfluss sowie Logistik
- Auswertung von Vertriebsdaten und Erstellung von Berichten
- Saisonplanung und Vorbereitung inkl. der Entwicklung von mittel- und langfristigen Verkaufsstrategien, Planung von Umsatz und Ertrag
- Kundenbesuche, Repräsentation des Unternehmens auf Fach- und Handelsmessen

Wir bieten

- eine anspruchsvolle Vertriebsaufgabe in einem spannenden Marktumfeld,
- einen abwechslungsreichen und zukunftssicheren Arbeitsplatz in einem familiär geprägten Unternehmen,
- ein unbefristetes Arbeitsverhältnis in Vollzeit mit einer markt- und leistungsgerechten Vergütung,
- flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege,
- ein gutes Betriebsklima mit angenehmer Arbeitsatmosphäre,
- eine langfristige Perspektive mit persönlicher Entfaltungs- und Gestaltungsmöglichkeit.

Ihr Profil

- abgeschlossenes Wirtschaftsstudium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Erfahrung in der Betreuung von Key Accounts im Lebensmittelhandel
- Berufserfahrung in der Obst- und Gemüsebranche ist von Vorteil.
- hohe Kommunikations- und Teamfähigkeit, hohe Kunden- und Serviceorientierung sowie ein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und Umsetzungsstärke
- ausgeprägtes Bewusstsein für Frische und Qualität
- gute Englischkenntnisse sowie gute IT-Kenntnisse im Bereich Microsoft Office und Warenwirtschaftssysteme, idealerweise in Microsoft Dynamics NAV
- Bereitschaft zu Dienstreisen und zu flexiblen, saisonabhängigen Arbeitszeiten

Ihre Bewerbung

Wenn Sie an dieser Stelle interessiert sind, dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung mit Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit.

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung gerne per Email an:

- bewerben@behr-ag.com
- BEHR AG
Christian Lundt
Parkstraße 2
21220 Seevetal

