



THE RECRUITING SPECIALIST

Basis für Wachstum

Unser Auftraggeber ist ein international agierendes Unternehmen, das im Handel von frischem Obst tätig ist. Zu den Kunden zählen große Betriebe in aller Welt. Dank eines hervorragenden Kundenservices, dem Einsatz moderner technischer und logistischer Systeme sowie der Orientierung an neuen Trends und Entwicklungen konnte sich das Unternehmen eine Führungsposition sichern. Um diese Position im europäischen Markt weiter zu stärken, suchen wir für den Standort Hamburg einen

Commercial Manager / Salesmanager

- mit Erfahrung und Führungsqualitäten -

Ihre Aufgaben

Der neue Salesmanager ist für den Verkauf von frischem Obst zuständig, wobei er sich auf die Stabilisierung und den weiteren Ausbau des Geschäfts konzentriert. Zu seinen Aufgaben gehören die Pflege bestehender und die Akquise neuer Kunden, die Verwaltung des Budgets sowie die Analyse der Verkaufszahlen. Zudem stellt er sicher, dass alle Sicherheits-, Qualitäts-, Kunden- und Kostenstandards eingehalten bzw. optimiert werden. Von dem neuen Salesmanager wird erwartet, dass er sich an der Entwicklung innovativer Geschäftsideen und der Ausarbeitung neuer Geschäftsfelder beteiligt. Zu seinen Stärken gehören Mitarbeitermotivation und eine ausgeprägte kaufmännische Denkweise.

Ihr Profil

- Universitätsabschluss oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mindestens 10 Jahre Berufserfahrung
- Sehr gute Führungsqualitäten und die Fähigkeit, ein Team zu motivieren
- Beherrschung der englischen Sprache in Wort und Schrift sowie möglichst einer weiteren Fremdsprache
- Hervorragende kommunikative Eigenschaften
- Ausgezeichnete Microsoft Office-Kenntnisse
- Zielgerichtete und strukturierte Arbeitsweise
- Analyse- und Problemlösungskompetenz
- Ausgeprägte Planungs- und Organisationsfähigkeiten
- Empathische und überzeugende Persönlichkeit
- Sehr gute Produktkenntnisse
- Fähigkeit, langfristige Geschäftsbeziehungen aufzubauen

Unser Angebot

Das Unternehmen bietet eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit mit einem attraktiven Gehalt.

Konnten wir Ihr Interesse an dieser Position wecken? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen. Bitte nennen Sie uns auch den frühestmöglichen Eintrittstermin. Selbstverständlich behandeln wir alle Unterlagen streng vertraulich.

Frans Neijenhuis
De Houtakker 51
6681 CW Bommel
Tel: +31 481 471152
Mob: +31 6 10782861